

VOYTES

Finansal Çözümleme Kuruluşu

ULUSLARARASI İHRACATI GELİŞTİRME UR-GE PROGRAMI VE ENDÜSTRİ 4.0



KÜMELENME NEDİR ?

Aynı ya da benzer iş kolunda faaliyet gösteren, coğrafi olarak birbirine yakın, birbirleriyle işbirliği ve rekabet halinde olan;

- Üretici firmaların,
- Yan Sanayi Firmalarının,
- Hizmet Tedarikçileri ve Kurumların
(Üniversiteler, Kalkınma Ajansları, Sektörel Dernekler)

bir araya geldiği çalışma modelidir.

ENDÜSTRİ 4.0 NEDİR ?

Endüstri 4.0, farklı özelliklerdeki sistemlerin ve farklı sektörlerdeki firmaların entegre bir şekilde çalışabilmesini hedefleyen yeni sanayi devriminin adıdır. Sistemlerin birbirleriyle uyumlu çalışmasını haberleşme ağları entegrasyonunu ve optimizasyonunu siber-fiziksel bir sistemler bütünüdür.

Endüstri 4.0 ile Hayatımızı Girecek 7 Teknoloji

1. Veri depolama
2. Süper bilgisayarlar ve gelişmiş algoritmalar
3. Dijital sağlık
4. Maddenin dijitalleşmesi
5. Nesnelerin interneti uygulamaları (IoT)
6. “Blockchain”
7. Giyilebilir elektronik

Endüstri 4.0'ın Artıları

- **Siber-Fiziksel Sistemler,**
- **Bulut Bilişim gibi modern bilgi ve iletişim teknolojileri ,**
- **İmalat sektöründen verimliliği, kalite ve esnekliği sağlaması,**
- **Sistemlere entegre edilerek verimlilik analizleri,**
- **Zorunlu Kurumsallaşma Süreçleri ile**

Rekabet ortamında avantaj sağlayacaktır.

Endüstri 4.0'ın Karşılaştığı Zorluklar

- 1-) Bu yeni sanayi devrimine doğru yürüyüşü hızlandırmak için yeterli beceri ve bilgi eksikliği bulunmaktadır. Bunun için en yeni teknolojiyle tanışmak ve firmalarımızı bu teknoloji ile donatılması gerekmektedir.
- 2-) Endüstri 4.0 demek iş gücü talebinin azalması gibi gözükse de kalifiye insan gücü yetiştirme mecburiyeti getirmektedir.
- 3-) Endüstri 4.0 anlamak için ülkemize, sektörümüze ve firmamıza taşımadan önce ciddi araştırmalar, raporlar ve analizler yapmak ve fizibiliteler hazırlamak gerekmektedir.

Endüstri 4.0 için Gereken ve Beklenen Yenilikler

Eğitim Desteğiyle Profesyonelleşme

Emniyet ve Güvenlik (Bilgi ve Veri Güvenliği)

Haberleşme ve İletişim

İş Organizasyonları ve Dizayn

Farklı Sistemlerin Optimizasyonu

Tecrübe ve Deneyimsizlik ve Paylaşımı

KÜMELENME NEDİR ?

Aynı ya da benzer iş kolunda faaliyet gösteren, coğrafi olarak birbirine yakın, birbirleriyle işbirliği ve rekabet halinde olan;

- Üretici firmaların,
- Yan Sanayi Firmalarının,
- Hizmet Tedarikçileri ve Kurumların
(Üniversiteler, Kalkınma Ajansları, Sektörel Dernekler)

bir araya geldiği çalışma modelidir.

ULUSLARARASI REKABETÇİLİĞİN GELİŞTİRİLMESİNİN DESTEKLENMESİ PROGRAMI (UR-GE DESTEKLERİ)

YETKİ VE İZLEME : T.C. EKONOMİ BAKANLIĞI

KAYNAK: DFİF

RESMİ GAZETE TARİHİ: 23.09.2010

UR-GE NEYİ AMAÇLAR?

Firmaların, işbirliği kuruluşları önderliğinde ihracata yönelik ortak eylem ve faaliyetlerinin desteklenmesi amaçlanmaktadır.

→ Ortak ihtiyaç analizi,

→ Öğrenme (eğitim ve danışmanlık)

→ Pazarlama (tanıtım, marka, ticaret heyeti, eşleştirme)

Proje ve kümelenme yaklaşımını esas alan yerel dinamiklerin harekete geçirilmesine olanak sağlayarak, ihracat seferberliği başlatmak.

KİMLER BAŞVURABİLİR ? – HEDEF KİTLE

- İşbirliği Kuruluşları (aracılığıyla üye Şirketler
- Türkiye İhracatçılar Meclisi
- Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
- Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu
- İhracatçı Birlikleri
- İl Ticaret ve Sanayi Odaları

KİMLER BAŞVURABİLİR ? – HEDEF KİTLE

- Organize Sanayi Bölgeleri
- Endüstri Bölgeleri
- Teknoloji Geliştirme Bölgeleri
- Sektörel Üretici Dernekleri
- Sektörel Dış Ticaret Şirketleri
- İmalatçı Dernek/Birlik/Kooperatifler

DESTEK PROGRAMI

- Proje süresi en fazla **36 aydır.**
- Destek oranı **%75**
- İşbirliği Kuruluşu'nun üyesi olan şirketler projeye katılabilir.
- En az **10 şirketin** katılımı gereklidir.
- İşbirliği Kuruluşu aynı anda **en fazla 10 proje** yürütebilir.
- Başvuru sürekli açık – Ortalama değerlendirme süresi **2 ay**

DESTEKLENEN FAALİYETLER

→ **ORTAK İHTİYAÇ ANALİZİ**

→ **PAZARLAMA PROGRAMLARI**

Ortak pazar araştırmaları

Pazar ziyaretleri

Küme tanıtım faaliyetleri

Ticaret heyetleri

Yurtdışı fuar ziyaretleri

Eşleştirme vb. organizasyonlar

Alım heyetleri

DESTEKLENEN FAALİYETLER

- FİRMALARA ÖZEL DANIŞMANLIK
- İSTİHDAM DESTEĞİ
- YURT DIŞI ALIM HEYETİ PROGRAMI
- EĞİTİM VE DANIŞMANLIK

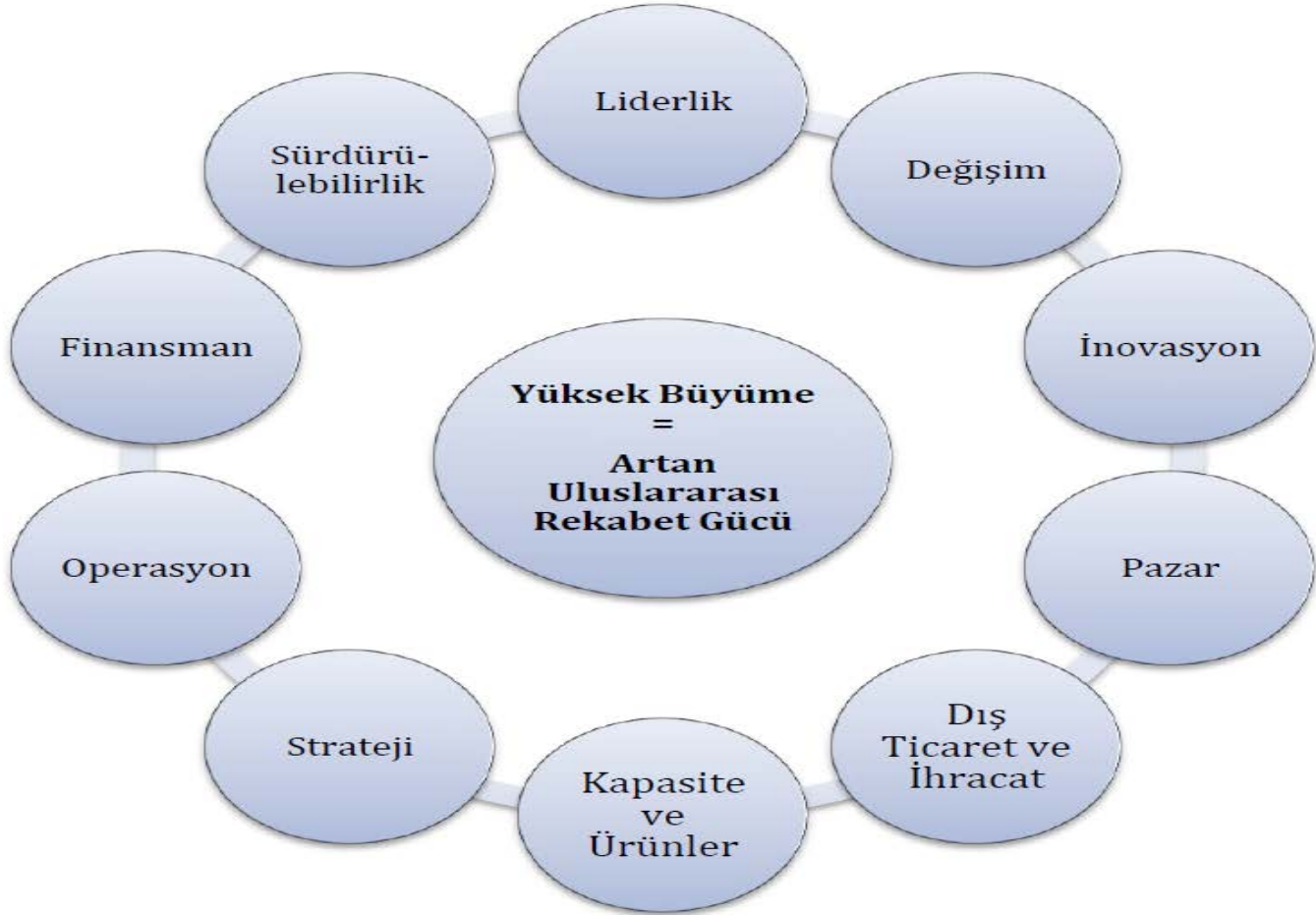
DESTEK SÜRECİ

- İlk aşama olarak ihtiyaç analizi yaptırılır.
- Eğitim, danışmanlık, yurtdışı pazarlama ve alım heyeti faaliyetleri ihtiyaç analizi sonuçlarına göre planlanır.
- Projeye istenilen zamanda istenilen faaliyet eklenebilir.
- Eğitim veya danışmanlık faaliyetlerine katılmayan şirketler yurt dışı pazarlama programları ve alım heyetlerine katılamazlar.
- Eğitim ve danışmanlık faaliyetlerinin başlangıcından 7 gün öncesine kadar katılımcı şirketlerde değişiklik yapılabilir.

PROJE AŞAMALARI

1. ORTAK İHTİYAÇ ANALİZİ

- **Proje Hazırlık Evresi**
- **Ortak Vizyon Oluşturma Evresi**
- **Makro & Mikro Rekabetçilik Analizleri**
 - **Sektör (Rekabetçiliğin Dinamikleri)**
 - **Sektördeki Trendler**
- **Firma Rekabetçilik Analizleri**
- **Proje Yol Haritası (3 Yıllık Stratejik Planlama)**



3. YURTDIŞI PAZARLAMA FAALİYETLERİ VE YURTDIŞI ALIM HEYETLERİ:

- Ulaşım giderleri
- Konaklama (oda-kahvaltı) giderleri
- Tercümanlık giderleri
- Seminer, konferans, toplantı ve ikili görüşmelerin yapıldığı yerlerin kiralama giderleri
- Görsel ve yazılı tanıtım giderleri
- Halkla ilişkiler hizmet giderleri (işbirliği kuruluşunun organizatör şirket ile çalışılması durumunda organizatör şirkete ödenecek hizmet bedeli)
- Sergilenecek ürünlerin nakliye giderleri

4. FİRMALAR İÇİN BİREYSEL DANIŞMANLIK:

- Programa katılan şirketler Bakanlık tarafından uygun görülen konularda, program bitiminden en geç 6 ay içinde bizzat başvurarak, bireysel danışmanlık alabilirler.
- Her bir firma için % 70 'i 50.000 USD'yi geçmemek üzere desteklenir.
- Danışmanlık hizmeti Bakanlık tarafından yetkilendirilmiş danışmanlardan veya doktor unvanına sahip kişilerden alınır.

5. İSTİHDAM DESTEĞİ:

Projede ilk defa istihdam edilecek 2 uzman personelin istihdam giderinin en fazla %75'i desteklenir.

- **3 yılı aşmamak üzere**
- **İşbirliği Kuruluşunun emsal personeli brüt ücreti tutarı kadar.**
- **Üniversite mezunu ve yabancı dil şartı.**
- **Uzman personelin değerlendirilmesinde proje yönetimi, küme yönetimi, organizasyon ve iletişim becerileri ile sektör/bölge ve dış ticaret alanındaki deneyimleri dikkate alınır.**

DESTEK KALEMLERİ VE TUTARLARI:

	İhtiyaç Analizi	Eğitim Danışmanlık	Yurt Dışı Pazarlama	Yurtdışı Alım Heyeti	İstihdam	Bireysel Danışmanlık
Destek Oranı	%75	%75	%75	%75	%75	%70
Desteklenen Kurum	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	Şirketler
Destek Tutarı (USD)	400 bin		150 bin (Program Başına)	100 bin (Program Başına)	İstihdam Gideri	50 bin
Program	Program süresince (Mak. 36 Ay)		10 adet	10 adet	2 kişi	3 yıl

MAKSİMUM DESTEK – ÖRNEK

İhtiyaç analizi, eğitim programı ve/veya danışmanlık faaliyeti;

400.000 \$

10 adet yurtdışı pazar araştırması, küme tanıtım faaliyeti;

10 x 150.000 \$ → 1.500.000 \$

10 adet alım heyeti faaliyeti;

10 x 100.000 \$ → 1.000.000 \$

30 firmanın bireysel danışmanlık gideri;

30 firma * 50.000 \$ → 1.500.000 \$

2 kişi dernek personeli desteği 250.000 \$

Toplam 4.650.000 \$ destek

UR-GE PROJESİ FİRMALARIMIZA NELER SAĞLAYACAK

- **FİRMARIMIZIN İSİMLERİ TÜRKİYE CUMHURİYETİ LOGO SU İLE T.C. EKONOMİ BAKANLIĞI LOGOSU İLE BİRLİKTE SUNULACAKTIR.**
- Yurtdışı ticaret ve alım heyetlerinde,görüşmelerde bu çok önemli bir güven teşkil etmektedir. Çünkü siz o ülkelerde T.C. Ekonomi Bakanlığı'nın desteklediği güveni ispatlanmış firmalar olarak gitmektesiniz.
- **ULUSLARARASI TİCARET HEYETLERİ ÖNCESİNDE DEİK-TİKA-KONSOLOSLUKLARIMIZ-TİCARİ ATEŞELERİMİZ VE T.C.EKONOMİ BAKANLIĞI UZMANLARIMIZ BİZE DESTEK VERECEKLER VE YANLARIMIZDA OLACAKLARDIR.**
- Bu destekler sayesinde gideceğimiz ülkelerin resmi ve özel en üst düzey yetkilileri ile tanışma ,görüşme ,istişare etme şansımız olacaktır. Bu ilişkiler uzun vadeli sürdürülebilmektedir.

UR-GE PROJESİ FİRMALARIMIZA NELER SAĞLAYACAK

- **TİCARET HEYETİ OLARAK ZİYARET ETTİĞİMİZ ÜLKENİN GÖRSEL, BASILI, İŞİTSEL MEDYALARINDA KÜMEMİZ HAKKINDA HABERLER REKLAMLAR, SEMİNERLER, KONFERANSLAR YAPMA ŞANSIMIZ OLACAKTIR.**
- **ZİYARET ETTİĞİMİZ ÜLKEDE KÜMEMİZİN FİRMALARININ ÜRÜNLERİ VE HİZMETLERİ İLE İLGİLENEN VE İLGİLENMESİ BEKLENEN FİRMALAR, KİŞİLER, KURUMLAR ÖZEL OLARAK SEÇİLEREK B2B GÖRÜŞMELERİNE DAVET EDİLEREK VE FİRMALARIMIZIN KENDİLERİNİ VE ÜRÜNLERİNİ TANITMA FIRSATLARI OLACAKTIR.**

UR-GE PROJESİ FİRMALARIMIZA NELER SAĞLAYACAK

- FİRMALARIMIZIN KURUMSALLAŞMA ,MARKALAŞMA,İNOVASYON-AR-GE,UR-GE ,VERİMLİLİK,KALİTE V.B. İHTİYACI OLAN TÜM KONULARDA CİDDİ DANIŞMANLIK HİZMETLERİ ALABİLECEKTİR. KÜMENİN İHTİYACI OLAN EĞİTİMLERDE BAZEN KÜME GENELİNE BİRLİKTE ,BAZEN FİRMAYA ÖZEL VERİLEBİLECEKTİR.

UR-GE PROJESİ İLE ENDÜSTRİ 4.0 İÇİN NELER YAPABİLİRİZ.?

- ENDÜSTRİ 4.0 İÇİN GEREKLİ ULUSAL VE ULUSLARARASI ARAŞTIRMALARI VE RAPORLARI HAZIRLATABİLİRİZ.
- FİRMALARIMIZI ENDÜSTRİ 4.0 GEÇİŞ İÇİN İHTİYAÇ ANALİZLERİNİ YAPTIRABİLİRİZ.
- ENDÜSTRİ 4.0 GEÇİŞ İÇİN STRATEJİK PLANLAR VE 3 YILLIK FAALİYET PLANLARI HAZIRLATABİLİRİZ.
- DÜNYADAKİ ENDÜSTRİ 4.0 TEKNOLOJİSİNİ VE TEKNOLOJİ MERKEZLERİNİ YERİNDE GÖRÜP İNCELEYEBİLİRİZ.
- UR-GE PROJESİ İLE İHTİYACIMIZ OLAN EĞİTİM VE DANIŞMANLIKLARI ALABİLİR,İHTİYAÇ DUYDUĞUMUZ İNSAN GÜCÜNÜN YETİŞMESİNİ SAĞLAYABİLİRİZ.
- UR-GE PROJESİ İLE BİLMEDİĞİMİZ,SORULARLA DOLU BİR YOLA İŞIK TUTUP,DENEYİMLERİMİZİ VE TECRÜBELERİMİZİ PAYLAŞIP ORTAK AKIL TOPLANTILARI YAPABİLİRİZ.

VOYTES

Finansal Çözümleme Kuruluşu

TEŞEKKÜR EDERİZ

www.voytesturkiye.com

yasemin.ok@voytes.com

facebook.com/voytesturkiye

twitter.com/Voytes

VOYTES TÜRKİ